

Chargé d'Etudes Technico-commerciales (H/F)

Groupe international, leader dans le secteur de la haute technologie, Siemens intervient dans les domaines de l'électrification, de l'automatisation et de la digitalisation. Siemens Building Technologies est spécialisé dans la fourniture de produits et solutions d'équipement du bâtiment.

Vos missions :

Au sein de la division Building Technologies de Siemens, vous êtes rattaché au Responsable Bureau d'Etudes Régional et vous réalisez des études technico-financières approfondies de projets dans le domaine de la sûreté électronique (contrôle d'accès, vidéosurveillance, intrusion), de la Sécurité Incendie et des systèmes de Super-/Hypervision en fonction des besoins des sites clients et des cahiers de consultation afin de proposer et chiffrer la solution adaptée :

- Vous analysez les besoins du client puis concevez la solution technique la plus adaptée en étroite collaboration avec les services support et réalisation.
- Vous établissez les cahiers de consultation des fournisseurs et sous-traitants pour l'établissement d'offres clé en main.
- Vous assurez un support technique permanent aux Ingénieurs Commerciaux.
- Vous assistez la Force de Vente lors des différentes phases de négociation.
- Vous participez aux visites clients en conduisant les démonstrations produits.
- Vous mettez en place une veille technologique régulière.

Ce poste basé à Wittelsheim (68) est à pourvoir en CDI dès que possible. Des déplacements ponctuels sont à prévoir.

Statut : Non Cadre

Les atouts pour réussir :

- De formation Electrotechnique de niveau Bac + 2 minimum, vous justifiez d'au moins 3 ans d'expérience dans une fonction similaire acquise impérativement dans le secteur des courants faibles et de la sécurité électronique (Vidéosurveillance, Intrusion, Contrôle d'accès, Incendie).
- Vous faites preuve d'un très bon niveau de communication. Vous savez travailler en équipe et êtes orienté satisfaction clients.
- Votre adaptabilité, votre rigueur et votre autonomie vous permettront de mener à bien les projets qui vous seront confiés.
- Vos capacités commerciales, votre sens de l'écoute et du conseil feront la différence.

Besoin d'aide pour postuler ?

Diffusion non restreinte

Consultez notre FAQ : <http://www.siemens.fr/recrutement-faq-candidats>

Si cette offre vous intéresse, merci de postuler en ligne :

<https://jobsearch.siemens.biz/sfcareer/jobreqcareer?jobId=258149&company=Siemens&username=>

Responsable du recrutement : Nadine Espaze-Vetter

Retrouvez-nous sur la page Facebook [Siemens France Emploi et Carrière](#) pour suivre l'actualité RH et rejoignez la communauté Siemens